

Vertriebsingenieur für Messtechnik weltweit (m/w/d)



Die SURAGUS GmbH entwickelt, fertigt und vertreibt Mess- und Prüftechnik basierend auf dem Wirbelstromprüfverfahren. Das breite und hochfrequente Frequenzspektrum der EddyCus®-Systeme erlaubt die Prüfung von sehr schlecht bis gut leitfähigen Materialien. Zum Einsatz kommen die SURAGUS-Lösungen bei der Charakterisierung von Dünnschichten, Faserverbundwerkstoffen, Metallen, Legierungen, Halbleitern, Keramiken oder Kunststoffen. Unsere Kunden nutzen die EddyCus®-Systeme für die Charakterisierung, Prozesskontrolle oder Qualitätssicherung von diversen Materialien in verschiedensten Prozessen. SURAGUS zeichnet sich durch einen hohen Innovationsgrad aus, wofür das Unternehmen mit mehreren Innovationspreisen ausgezeichnet und der Titel „German Hidden Champion“ verliehen wurde.

Wir suchen ab sofort einen Vertriebsingenieur für Messtechnik weltweit (m/w/d) – Dresden oder remote

Ihre Aufgaben

- ▶ Eigenverantwortlicher nationaler und internationaler technischer Vertrieb auf 6 Kontinenten aber v.a. in der EU und den USA im Bereich Prüfsysteme für Material-, Prozess- und Schichtcharakterisierung
- ▶ Ermittlung von Kundenanforderungen und technische Beratung von Industriekunden
- ▶ Enge Kommunikation und aktive Betreuung unserer weltweiten Vertriebspartner
- ▶ Entwicklung und Umsetzung von globalen Vertriebsstrategien
- ▶ Teilnahme an Messen, Konferenzen und Roadshows national und international
- ▶ Verkaufs- und Vertragsverhandlungen führen
- ▶ Beobachtung der Marktentwicklung und Gestaltung der Produktstrategien
- ▶ Entwicklung von verkaufsfördernden Texten und Dokumenten zur Erschließung neuer Märkte und Anwendungen

Ihr Profil

- ▶ Ausbildung oder Studium im Bereich Elektrotechnik, Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen, Materialwissenschaft, Physik oder einem ähnlichen Studiengang
- ▶ Berufserfahrung im technischen Vertrieb
- ▶ Vorwissen im Bereich Dünnschichten und Prüftechnologien sind vorteilhaft
- ▶ Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen wünschenswert
- ▶ Reisebereitschaft national sowie international
- ▶ Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsvermögen und persönliches Engagement
- ▶ Sicherer und vertrauensvoller Umgang mit Kunden und Geschäftspartnern
- ▶ Kooperations-, Team- und Präsentationsfähigkeit

Was wir Ihnen bieten

- ▶ Unbefristetes Anstellungsverhältnis mit markt- und leistungsorientierter Vergütung
- ▶ Zukunftssicheren Arbeitsplatz in einem wachsenden & innovativen Unternehmen
- ▶ Eigenverantwortliches Handeln und offene Kommunikation
- ▶ Motiviertes Team und ein unkompliziertes Miteinander
- ▶ Stressfreier Weg zur Arbeit: mit dem vergünstigten Jobticket und Parkplätzen
- ▶ Vielfältige Corporate Benefits, beispielsweise gemeinsamer Firmensport, Tee- und Kaffee- Flatrate, Mitarbeitergutscheine
- ▶ Betriebliche Altersvorsorge möglich
- ▶ Unternehmens- und Teamevents, z. B. Hockey, Tischtennis

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung inklusive Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen. Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung **inkl. Gehaltsvorstellungen** und frühestem Eintrittstermin vorzugsweise in einem PDF-Dokument an jobs@suragus.com oder rufen Sie uns einfach an.

SURAGUS GmbH
Maria-Reiche-Straße 1
01109 Dresden
Germany

Franziska Dorn
jobs@suragus.com

T | +49 351 32 111 503
F | +49 351 32 111 509

www.suragus.com

LinkedIn 

Engineered and Made in Germany

Innovation Award by
Free State of Saxony 2013
1st Place

