

## Sales Manager für Messtechnik weltweit (m/w/d)



Die SURAGUS GmbH entwickelt, fertigt und vertreibt Mess- und Prüftechnik basierend auf dem Wirbelstromprüfverfahren. Das breite und hochfrequente Frequenzspektrum der EddyCus®-Systeme erlaubt die Prüfung von sehr schlecht bis gut leitfähigen Materialien. Zum Einsatz kommen die SURAGUS-Lösungen bei der Charakterisierung von Dünnschichten, Faserverbundwerkstoffen, Metallen, Legierungen, Halbleitern, Keramiken oder Kunststoffen. Unsere Kunden nutzen die EddyCus®-Systeme für die Charakterisierung, Prozesskontrolle oder Qualitätssicherung von diversen Materialien in verschiedensten Prozessen. SURAGUS zeichnet sich durch einen hohen Innovationsgrad aus, wofür das Unternehmen mit mehreren Innovationspreisen ausgezeichnet und der Titel „German Hidden Champion“ verliehen wurde.

**Wir suchen genau Dich ab sofort als Sales Manager für Messtechnik weltweit (m/w/d) – Dresden oder remote**

### Deine Aufgaben

- ▶ Eigenverantwortlicher nationaler und internationaler technischer Vertrieb auf 6 Kontinenten aber v.a. in der EU und den USA im Bereich Prüfsysteme für Material-, Prozess- und Schichtcharakterisierung
- ▶ Ermittlung von Kundenanforderungen und technische Beratung von Industriekunden
- ▶ Enge Kommunikation und aktive Betreuung unserer weltweiten Vertriebspartner
- ▶ Entwicklung und Umsetzung von globalen Vertriebsstrategien
- ▶ Teilnahme an Messen, Konferenzen und Roadshows national und international
- ▶ Verkaufs- und Vertragsverhandlungen führen
- ▶ Beobachtung der Marktentwicklung und Gestaltung der Produktstrategien
- ▶ Entwicklung von verkaufsfördernden Texten und Dokumenten zur Erschließung neuer Märkte und Anwendungen

### Dein Profil

- ▶ Du hast eine Ausbildung oder Studium im Bereich Elektrotechnik, Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen, Materialwissenschaft, Physik oder einem ähnlichen Studiengang absolviert
- ▶ Du bist empathisch und hast Freude am Kommunizieren mit Menschen
- ▶ Du interessierst dich für neue Materialien, Fertigungsprozesse und Prüftechnologien
- ▶ Du möchtest einen Beitrag zu Innovationen in neuen Anwendungen leisten, beispielsweise im Bereich Photovoltaik, Halbleiter, Batterie, Brennstoffzelle, Architektur- und Smart Glas, Display etc.
- ▶ Du bist wissbegierig und hast Spaß am kontinuierlichen Dazulernen
- ▶ Du bist ehrgeizig, zielstrebig und kommunizierst professionell
- ▶ Du hast eine schnelle Auffassungsgabe

### Was wir Dir bieten

- ▶ Unbefristetes Anstellungsverhältnis mit markt- und leistungsorientierter Vergütung
- ▶ Alles, was das Tech-Herz begehrt: Free Choice of Hardware
- ▶ So sieht Work-Life-Balance aus: Urlaub, Vertrauensarbeitszeit und die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- ▶ Immer up to date: regelmäßige In-House Workshops, Konferenzen und wöchentliche Stand-Ups
- ▶ Stressfreier Weg zur Arbeit: mit dem vergünstigten Jobticket und Parkplätzen
- ▶ Kurze Kommunikationswege, eine Duz-Kultur vom Praktikanten bis zum CEO, offene Türen und hilfsbereite, engagierte Kollegen in einer internationalen Unternehmenskultur
- ▶ Durch hohe Eigenverantwortung und Flexibilität hast Du die Möglichkeit viel zu bewegen
- ▶ Für Deine Verpflegung ist auch gesorgt: kostenfreie Kaffeespezialitäten, Wasser und Tee

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung inklusive Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen. Bitte sende uns Deine aussagekräftige Bewerbung **inkl. Gehaltsvorstellungen** und frühestem Eintrittstermin vorzugsweise in einem PDF-Dokument an [jobs@suragus.com](mailto:jobs@suragus.com) oder rufe uns einfach an.

Wir freuen uns auf Dich!

SURAGUS GmbH  
Maria-Reiche-Straße 1  
01109 Dresden  
Germany

Franziska Dorn  
[jobs@suragus.com](mailto:jobs@suragus.com)

T | +49 351 32 111 503  
F | +49 351 32 111 509

[www.suragus.com](http://www.suragus.com)

LinkedIn 

Engineered and Made in Germany

Innovation Award by  
Free State of Saxony 2013  
1<sup>st</sup> Place

